



EINLADUNG

Bedford Aktiv-Workshop

Vorteile einer emotionalen Warenpräsentation **„Treffpunkt Theke - Ran an die Theke“**

Was Sie erwartet:

- Was heißt verkaufen?
- Welche Vorteile hat eine emotionale Warenpräsentation?
- Wie überzeuge ich meine Kunden?
- Warum ist die Wirtschaftlichkeit einer Verkaufstheke kein Zufall?
- Wie gestalte ich eine Verkaufstheke emotional und wirtschaftlich sinnvoll?

Mit diesem Aktiv-Workshop können Sie die erlernten Inhalte sofort in die Praxis umsetzen!

Auf Initiative von

Der Aktiv-Workshop findet statt
am **2020 von 13:00 - 17:00 Uhr**
Hotel

Dieser Aktiv-Workshop wird durchgeführt von Sabine Berger.

Bedford Fachberaterin/Verkaufstrainerin, Lizenzierte STRUCTOGRAM[®]-Trainerin 🌈

Verbindliche Anmeldung

für den Bedford Aktiv-Workshop

am 2020 von **13:00 - ca. 17:00 Uhr**

Hotel

Anmeldung bis zum 2020 E-Mail: e.rollmann@bedford.de Fax: 05411218-128

Bitte leserlich in Druckbuchstaben ausfüllen

Vor- und Nachname der Teilnehmer

Kunden-Nr.

Firma

Straße, Hausnummer

PLZ, Ort

E-Mail

Unterschrift

Fax

Seminargebühr 135 € + MwSt. / Person

(Die Rechnung erhalten Sie nach dem Seminar per Post)

Teilnehmerzahl max. 12 Personen

Haben Sie noch Fragen? Tel: 0541 1218-118