



EINLADUNG

Bedford-Verkaufstraining

**Noch erfolgreicher Verkaufen an der Bedienungstheke.
Verkaufen ist kein Job, sondern eine Leidenschaft**

Was Sie erwartet:

- Verkaufstechniken/Werkzeuge erfolgreichen Verkaufens.
- Was heißt verkaufen und wie entscheiden Menschen?
- Wie überzeuge ich meine Kunden?
- Wie führe ich mein Verkaufsgespräch zu einem erfolgreichen Abschluss?
- Welche Vorteile hat eine emotionale Warenpräsentation?

Mit diesem Verkaufstraining können Sie die erlernten Inhalte sofort in die Praxis umsetzen!

Auf Initiative von

Das Verkaufstraining findet statt
am **2020 von 13:00 - 17:00 Uhr**
Hotel

Dieses Verkaufstraining wird durchgeführt von Sabine Berger.

Bedford Fachberaterin/Verkaufstrainerin, Lizenzierte STRUCTOGRAM[®]-Trainerin 

Verbindliche Anmeldung

für das Bedford Verkaufstraining

am von **13:00 - ca. 17:00 Uhr**

Hotel

Anmeldung bis zum 2020 E-Mail: e.rollmann@bedford.de Fax: 05411218-128

Bitte leserlich in Druckbuchstaben ausfüllen

Vor- und Nachname der Teilnehmer

Kunden-Nr.

Firma

Firma

Straße, Hausnummer

Straße, Hausnummer

PLZ, Ort

PLZ, Ort

E-Mail

E-Mail

Unterschrift

Fax

Seminargebühr 85 € + MwSt. / Person

(Die Rechnung erhalten Sie nach dem Seminar per Post)

Teilnehmerzahl max. 25 Personen

Haben Sie noch Fragen? Tel: 0541 1218-118